

ME FORMER POUR CRÉER ET DÉVELOPPER MON ENTREPRISE

PROGRAMME 2^{ME} SEMESTRE 2026



RÉUSSISSEZ LA CRÉATION ET LE DÉVELOPPEMENT DE VOTRE ENTREPRISE AVEC BGE !

Quels que soient votre projet et votre profil, développez et renforcez vos compétences entrepreneuriales. Croyez en votre idée, investissez dans votre avenir !

| INTITULÉS | MODALITÉS | DURÉE | JUILLET | AOÛT | SEPTEMBRE | OCTOBRE | NOVEMBRE | DÉCEMBRE | TARIF EN EUROS* |
|--|-----------------|---|------------|-----------------------------------|---|--|---|---------------------------------------|-----------------|
| FORMATIONS COURTES | | | | | | | | | |
| LE B.A.BA DE L'ENTREPRENEUR | | | | | | | | | |
| Les essentiels de la création d'entreprise | A distance | 5 j. | 6 au 10/07 | | 7 au 11/09 | 5 au 9/10 | 2 au 6/11 | 30/11 au 4/12 | 690 |
| GESTION | | | | | | | | | |
| Les bases de la comptabilité et de la gestion | A distance | 2 j. | | | 17 et 18/09 | | 5 et 6/11 | | 560 |
| Lire et analyser son bilan et son compte de résultat | A distance | 2 j. | | | 28 et 29/09 | | 16 et 17/11 | | 560 |
| Piloter la performance financière et commerciale de son entreprise | A distance | 2 j. | | | | 5 et 6/10 | 30/11 et 1/12 | | 560 |
| Gérer la trésorerie de son entreprise | A distance | 1 j. | | | | 14/10 | | 10/12 | 280 |
| DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL | | | | | | | | | |
| Définir sa cible clientèle | A distance | 2 j. | | | 17 et 18/09 | | 2 et 3/11 | | 560 |
| Bien définir ses prix de vente pour être rentable | A distance | 2 j. | | | 29 et 30/09 | | 12 et 13/11 | | 560 |
| Préparer son plan d'actions commerciales | A distance | 2 j. | | | | 8 et 9/10 | 19 et 20/11 | | 560 |
| Organiser sa prospection clients | A distance | 2 j. | | | | 22 et 23/10 | 30/11 et 1/12 | | 560 |
| Négocier et convaincre | A distance | 2 j. | | | | | 2 et 3/11 | 8 et 9/12 | 560 |
| Structurer sa croissance et changer d'échelle | A distance | 2 j. | | | | | | 15 et 16/12 | 560 |
| COMMUNICATION | | | | | | | | | |
| Définir un plan de communication et les supports adaptés | A distance | 2 j. | | | 14 et 15/09 | | 30/11 et 1/12 | | 560 |
| Pitcher avec brio son entreprise | En présentiel** | 1 j. | | | | | 5/11 | | 280 |
| FORMATIONS SECTORIELLES | | | | | | | | | |
| Tourisme : monter son projet d'hébergement touristique | A distance | 2 j. | | | 29 et 30/09 | | | 9 et 10/12 | 560 |
| Commerce : ouvrir et gérer son point de vente | A distance | 2 j. | | | | 13 et 14/10 | | 3 et 4/12 | 560 |
| FORMATIONS COURTES CERTIFIANTES | | | | | | | | | |
| STATUT JURIDIQUE | | | | | | | | | |
| Gérer et développer une micro-entreprise | A distance | 4 j. + jury d'évaluation | | | 3, 8, 10, 14/09 Jury : 1/10 | 1, 5, 9, 13/10 Jury : 3/11 | 16, 18, 23, 26/11 Jury : 15/12 | 7, 10, 14, 17/12 Jury : 7/01 | 1400 |
| DIGITAL | | | | | | | | | |
| Développer l'activité commerciale par les réseaux sociaux | A distance | 3 j. + 7h asynchrone + jury d'évaluation | | 24, 27/08 et 3/09 Jury : 22/09 | | 28/09, 1 et 8/10 Jury : 27/10 | 2, 5, 16/11 Jury : 3/12 | 30/11, 3 et 10/12 Jury : à définir | 1500 |
| Créer et animer un site Internet dans un contexte entrepreneurial | A distance | | | | 24/09, 1, 8, 15, 22, 29/10 Jury : 17/11 | | 2, 6, 16, 20, 26/11, 2/12 Jury : 17/12 | | 1600 |
| FORMATIONS LONGUES CERTIFIANTES | | | | | | | | | |
| LES BASES DE L'ENTREPRENEURIAT | | | | | | | | | |
| CCPE : Construire et Conduire un Projet Entrepreneurial | A distance | 10 j. + jury d'évaluation | | | | 28/09 au 21/10 Jury : 10/11 | 2 au 26/11 Jury : 11/12 | | 1500 |
| CCPE : Construire et Conduire un Projet Entrepreneurial - Orléans | En présentiel | 13 j. + jury d'évaluation | | | | 21/09/2026 au 02/11/2026 Jury : 19/11 | | | 1500 |
| CCPE A mon rythme | A distance | 96 h. + jury d'évaluation | | | Formation e-learning + 9 rendez-vous tutorat individualisés, à planifier individuellement | | | | 1500 |
| Se préparer à Créer Reprendre une Entreprise - Vendôme | En présentiel | 35 j. | | | | 27/10/2026 au 17/12/2026 | | | 1500 |
| Se préparer à Créer Reprendre une Entreprise - Orléans | En présentiel | 35 j. | | | | 21/09/2026 au 06/11/2026 | | | 1500 |

** Lieu à définir à l'inscription

*Net de taxe

Ouverture des sessions sous réserve d'un nombre suffisant de participants.

Notre équipe est à votre écoute pour répondre à toutes vos questions :

formation@bge-terresdeloire.fr - T. 02 18 88 93 54

www.bge-terresdeloire.fr

29, rue des Montées 45100 Orléans

Numéro Activité Formation BGE Terres de Loire : 244 502 73 445

Selon votre situation et votre activité, les formations BGE peuvent être prises en charge, pour partie ou en totalité, selon critères d'éligibilité :

- CPF (Compte Personnel de Formation)
- Fonds de formation TNS (Travailleur Non Salarié)
- Fonds de formation salariés (OPCO)
- Financements publics (État, Région, France Travail...)



processus certifié

RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'action suivante :
Action de formation

BGE Terres de Loire est certifié Qualiopi pour ses actions de formation professionnelle.