

GESTION

Piloter la performance financière et commerciale de son entreprise

Code GEST3

OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Définir des objectifs de performance clairs et choisir les Indicateurs pertinents.
- Construire un tableau de bord de pilotage 360° (financier et commercial).
- Suivre ses indicateurs, définir des seuils d'alerte et actions correctives.

Compétence(s) concernée(s) du référentiel Entrepreneur BGE :

- Analyser la viabilité d'un projet
- Analyser les résultats financiers d'une entreprise

Nouveau
Programme

PROGRAMME

Identifier l'utilité du pilotage et du suivi de la performance d'une entreprise :

- Repérer les différents types d'indicateurs commerciaux et financiers.
- Identifier les outils courants de pilotage.

Définir les objectifs de performance :

- Traduire la stratégie prévisionnelle en objectifs commerciaux et financiers à atteindre.
- Choisir des indicateurs de performance adaptés à l'activité.
- Définir des seuils d'alerte et actions correctives.
- Présentation de la méthode PDCA (Plan-Do-Check-Act) pour l'amélioration continue.

Construire et utiliser son tableau de bord

- Initier un tableau de bord sur un outil simple permettant des représentations graphiques.
- Planifier la collecte des données.
- Analyser les écarts (réel vs prévisionnel) et définir un plan d'actions correctif.

MÉTHODES / MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- Approche pédagogique qui associe apports théoriques et dynamique de groupe, réflexion partagée et la confrontation d'expériences
- Exercices pratiques et études de cas pour s'entraîner concrètement dans l'acquisition de compétences entrepreneuriales.

MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Réalisation d'un quiz en fin de formation
- Évaluation formative des mises en situation et études de cas.



Collectif



Distanciel



Public

- Créateurs / Repreneurs d'entreprise
- Chefs d'entreprise, salariés
- Demandeurs d'emploi



Prérequis

Savoirs de base sur les 4 opérations mathématiques et les pourcentages



Durée de la formation

2 jours / 14 heures



Dates de la formation

Contactez le service formation ou consultez notre site internet pour connaître les prochaines dates.



Délais d'accès à la formation

Prévoyez un minimum d'un mois pour accéder à la formation. Sous réserve du nombre d'inscrits, d'acceptation et de la prise en charge du financement.



Formateurs

Experts de la gestion, de la création et du développement des entreprises, avec un savoir faire pédagogique reconnu et validé.



Accessibilité

Pour toute situation de handicap, contactez le référent handicap :

Alain Bintsamou
alain.bintsamou@bge-terresdeloire.fr

Nos sessions sont accessibles aux personnes à mobilité réduite.



Tarif

560 €



Autres financements

Nous contacter pour connaître les modalités de prise en charge et ou obtenir un devis.

Pour en savoir plus, contactez-nous !

BGE Terres de Loire 29, rue des Montées 45100 Orléans
Numéro Activité Formation BGE Terres de Loire : 244 502 73 445



02 18 88 93 54



formation@bge-terresdeloire.fr

