

## GESTION

# Piloter la performance financière et commerciale de son entreprise

Code GEST2

### OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Définir des objectifs de performance clairs et choisir les Indicateurs pertinents.
- Construire un tableau de bord de pilotage 360° (financier et commercial).
- Suivre ses indicateurs, définir des seuils d'alerte et actions correctives.

Compétence(s) concernée(s) du référentiel Entrepreneur BGE :

- Analyser la viabilité d'un projet
- Analyser les résultats financiers d'une entreprise

Nouveau  
programme

### PROGRAMME

#### Identifier l'utilité du pilotage et du suivi de la performance d'une entreprise :

- Repérer les différents types d'indicateurs commerciaux et financiers.
- Identifier les outils courants de pilotage.

#### Définir les objectifs de performance :

- Traduire la stratégie prévisionnelle en objectifs commerciaux et financiers à atteindre.
- Choisir des indicateurs de performance adaptés à l'activité.
- Définir des seuils d'alerte et actions correctives.
- Présentation de la méthode PDCA (Plan-Do-Check-Act) pour l'amélioration continue.

#### Construire et utiliser son tableau de bord

- Initier un tableau de bord sur un outil simple permettant des représentations graphiques.
- Planifier la collecte des données.
- Analyser les écarts (réel vs prévisionnel) et définir un plan d'actions correctif.

### MÉTHODES / MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- Approche pédagogique qui associe apports théoriques et dynamique de groupe, réflexion partagée et la confrontation d'expériences
- Exercices pratiques et études de cas pour s'entraîner concrètement dans l'acquisition de compétences entrepreneuriales

### MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Réalisation d'un quiz en fin de formation
- Évaluation formative des mises en situation et études de cas.



Collectif



Distanciel



#### Public

- Créateurs / Repreneurs d'entreprise
- Chef d'entreprise, salariés
- Demandeurs d'emploi



#### Prérequis

Savoirs de base sur les 4 opérations mathématiques et les pourcentages



#### Durée de la formation

2 jours / 14 heures



#### Dates et lieux de la formation

Contactez le service formation ou consultez notre site Internet pour connaître les prochaines dates.



#### Délais d'accès à la formation

Prévoyez un minimum d'un mois pour accéder à la formation. Sous réserve du nombre d'inscrits, d'acceptation et de la prise en charge du financement.



#### Formateurs

Experts du numérique et de la création et du développement des entreprises, avec un savoir-faire pédagogique reconnu et validé.



#### Accessibilité

Pour toute situation de handicap, contactez le référent handicap : Alain Bintsamou [alain.bintsamou@bge-terresdeloire.fr](mailto:alain.bintsamou@bge-terresdeloire.fr)  
Nos sessions sont accessibles aux personnes à mobilité réduite.



#### Tarif

560 euros



#### Autres financements

Nous contacter pour connaître les modalités de prise en charge et ou obtenir un devis.

Pour en savoir plus, contactez-nous !

BGE Terres de Loire 29, rue des Montées 45100 Orléans ✉ [formation@bge-terresdeloire.fr](mailto:formation@bge-terresdeloire.fr) ☎ 02 18 88 93 54

Numéro Activité Formation BGE Terres de Loire : 244 502 73 445