

Structurer sa croissance et changer d'échelle

Code DEVCO6

OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Identifier les enjeux du changement d'échelle et ses impacts stratégiques, organisationnels et financiers.
- Définir une stratégie de croissance structurée et réaliste, alignée avec son marché, ses ressources et ses objectifs.
- Sécuriser le développement de son activité en anticipant les besoins économiques, financiers, juridiques et humains.
- Construire un plan d'actions opérationnel et personnalisé pour engager concrètement la croissance de son entreprise..

Compétence(s) concernée(s) du référentiel Entrepreneur BGE :

- Adapter le modèle économique de l'entreprise
- Analyser les résultats financiers d'une entreprise
- Micro – Argumenter le changement de régime
- Construire le cadre juridique de l'entreprise

Nouveau
Programme

PROGRAMME

Clarifier sa vision et structurer sa stratégie de croissance

- Décrire le changement d'échelle : définitions, leviers et facteurs clés de succès.
- Identifier les motivations, opportunités et freins à la croissance.
- Lister les stratégies de développement possibles (croissance organique, diversification, partenariats, nouveaux marchés.
- Initier un diagnostic stratégique de son entreprise.
- Identifier des opportunités de développement adaptées à son activité.
- Décrire les impacts organisationnels et humains du changement d'échelle.
- Initier une orientation de croissance claire et priorisée.

Structurer, financer et sécuriser le changement d'échelle

- Faire évoluer son offre et ses cibles clients pour accompagner la croissance.
- Définir des objectifs économiques et commerciaux cohérents avec la stratégie de développement.
- Lister les impacts financiers de la croissance (seuil de rentabilité, prévisions, trésorerie).
- Décrire les besoins de financement liés au changement d'échelle.
- Identifier des solutions de financement et points de vigilance.
- Anticiper les impacts juridiques, fiscaux et sociaux du développement (statut, régime, obligations).
- Initier un plan d'actions opérationnel et sécurisé pour mettre en œuvre sa stratégie.

MÉTHODES / MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- Approche pédagogique qui associe apports théoriques et dynamique de groupe, réflexion partagée et la confrontation d'expériences
- Exercices pratiques et études de cas pour s'entraîner concrètement dans l'acquisition de compétences entrepreneuriales

MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Réalisation d'un quiz en fin de formation
- Évaluation formative des mises en situation et études de cas



Collectif



Distanciel



Public

- Chef·fe d'entreprise



Prérequis

Savoirs de base sur les 4 opérations mathématiques et les pourcentages



Durée de la formation

2 jours / 14 heures



Dates de la formation

Contactez le service formation ou consultez notre site internet pour connaître les prochaines dates.



Délais d'accès à la formation

Prévoyez un minimum d'un mois pour accéder à la formation. Sous réserve du nombre d'inscrits, d'acceptation et de la prise en charge du financement.



Formateurs

Experts de la création et du développement des entreprises, avec un savoir faire pédagogique reconnu et validé.



Accessibilité

Pour toute situation de handicap, contactez le référent handicap : Alain Bintsamou alain.bintsamou@bge-terresdeloire.fr
Nos sessions sont accessibles aux personnes à mobilité réduite.



Tarif

560 €



Autres financements

Nous contacter pour connaître les modalités de prise en charge et ou obtenir un devis.

Pour en savoir plus, contactez-nous !

BGE Terres de Loire 29, rue des Montées 45100 Orléans
Numéro Activité Formation BGE Terres de Loire : 244 502 73 445

☎ 02 18 88 93 54

✉ formation@bge-terresdeloire.fr