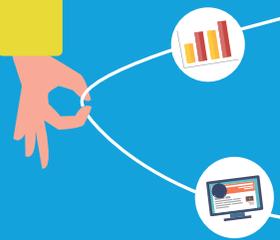




TERRES DE LOIRE

Appui aux entrepreneurs





FORMEZ-VOUS POUR RÉUSSIR ! L'OFFRE FORMATION BGE 2025

**Que vous soyez en phase de création ou de développement de votre entreprise,
nous avons la formation adaptée à vos besoins.
C'est votre avenir, façonnez-le dès aujourd'hui avec BGE !**

PARCOURS LES ESSENTIELS

Le B-A.BA de la création d'entreprise en 5 jours !

Les Essentiels de la création d'entreprise - 5 j. - ESSE

Découvrez le parcours de création d'une entreprise, l'écosystème local, les aides disponibles. Bénéficiez de l'expérience d'entrepreneurs et structurez votre démarche.

STRUCTURER MON PROJET DE A À Z

Donnez vie à votre idée ! Deux parcours au choix pour structurer pas à pas votre projet, évaluer sa viabilité et développer votre profil entrepreneurial.

Construire et conduire un projet entrepreneurial - 13 j. - CCPE - Formation certifiante

En 13 jours sur 4 semaines, évaluez votre capacité à entreprendre, explorez votre marché, développez vos compétences de chef d'entreprise et obtenez une certification reconnue !

Se préparer à créer ou reprendre une entreprise - 35 j. - CRE

35 jours pour challenger votre projet, développer vos compétences et élaborer un business plan complet (stratégie, prévisionnel, choix juridiques...) avec des experts de la création d'entreprise.

PACKS EXPERTISE - "CRÉER OU REPREDRE UNE ENTREPRISE"

**Formez-vous sur les compétences entrepreneuriales clés : savoir communiquer, prospecter, vendre...
Des formations-actions directement appliquées à votre projet !**

Optimiser mon organisation, booster mon leadership et maîtriser le pitch de mon entreprise - 4 j. - LEAD

Soyez l'ambassadeur inspirant et convaincant de votre marque et de votre activité ! Apprenez à bien vous organiser en tant que chef d'entreprise, pour une efficacité maximum.

Structurer ma stratégie commerciale pour développer mon chiffre d'affaires - 4 j. - MARK

Sans stratégie commerciale solide, il n'y a pas de bon vendeur ! Assurez-vous de la pertinence de votre offre de produits ou services, ciblez bien vos clients et structurez votre plan d'actions.

Prospecter, convaincre et vendre - 4 j. - VENT

Le meilleur vendeur de votre entreprise, c'est forcément vous ! Muscliez votre aisance commerciale, affinez vos argumentaires et soyez percutant en vente.

Élaborer un plan et des supports de communication efficaces - 4 j. - COMM

Communiquer efficacement, ça s'apprend ! Structurez votre démarche, développez votre notoriété et faites les bons choix pour vos messages et outils.

Maîtriser la gestion financière pour piloter efficacement mon entreprise - 4 j. - GEST

La comptabilité, même pas peur ! Apprivoisez les notions de base et donnez-vous les moyens de bien gérer votre performance économique.

Piloter et faire évoluer sa micro micro-entreprise - 3 j. + jury de certification - CERTI MICRO

La formation certifiante pour les micro-entrepreneurs ! Indispensable pour bien comprendre les rouages de ce statut, faire les bons choix, et bien gérer son entreprise.

Développer la visibilité d'une entreprise sur les réseaux sociaux - 2 j. + jury de certification - CERTI RS

Développez vos communautés digitales, boostez votre e-réputation, soyez visible sur les réseaux, et obtenez une certification pour vos compétences numériques !

PARCOURS SECTORIELS

Lancez-vous en indépendant dans le tourisme ou le commerce ! Des parcours pour accompagner votre création d'entreprise dans ces secteurs d'activité.

Ouvrir et sécuriser mon commerce - 7 j. - ESSE - C

Découvrez l'entrepreneuriat sous toutes ses facettes et préparez votre création d'entreprise en tenant compte des aspects liés à la vente (réglementation, merchandising, accueil, gestion).

Monter mon projet d'hébergement touristique - 7 j. - ESSE - T

Découvrez l'entrepreneuriat ! Préparez votre projet d'entreprise en anticipant les particularités de l'hébergement touristique (écosystème, réglementation, aides...).



UNE
ÉQUIPE
À VOTRE
ÉCOUTE

- Vous hésitez entre plusieurs formations ?
- Vous avez besoin de détails sur le déroulement des formations ?
- Vous voulez en savoir plus sur les prises en charge et les démarches à accomplir ?

Notre équipe est à votre écoute pour répondre à toutes vos questions.

A CHAQUE PROJET ENTREPRENEURIAL, SON PARCOURS FORMATION SUR-MESURE !



		PARCOURS LES ESSENTIELS	STRUCTURER MON PROJET DE A À Z		PACKS EXPERTISE "CRÉER OU REPRENDRE UNE ENTREPRISE"	PARCOURS SECTORIELS
			Construire et conduire un projet entrepreneurial	Se préparer à créer ou reprendre une entreprise		
Les thématiques principales	Écosystème & parcours de création	*	**	**		*
	Posture de l'entrepreneur & leadership	*	**	**	***	*
	Stratégie commerciale & mix Marketing	*	**	**	***	*
	Négociation commerciale & vente	*	**	**	***	*
	Communication (hors digital)	*	**	**	***	*
	Gestion financière & comptable	*	**	**	***	*
	Micro-entreprise	*	**	**	***	*
	Communication digitale & réseaux sociaux	*	**	**	***	*
	Spécificités sectorielles					***
Durée		5 jours	13 jours	35 jours	2 à 4 jours, selon le pack	7 jours
Certification		-	Certificat reconnu par France Compétences au registre spécifique 	Certificat reconnu par France Compétences au registre spécifique 	Certificat reconnu par France Compétences (packs digital & micro) au registre spécifique 	-

* **Initiation**, apports théoriques illustrés, sans application directe au projet

** **Niveau intermédiaire**, avec apports théoriques et déclinaison directe au projet dans le cadre du montage général du business plan

*** **Niveau approfondi**, avec apports théoriques et application directe au projet via outils opérationnels complémentaires au business plan

**PRISE EN
CHARGE
POSSIBLE**

Selon votre situation et votre activité, les formations BGE peuvent être prises en charge, pour partie ou en totalité, selon critères d'éligibilité :

- CPF (Compte personnel de formation)
- Fonds de formation TNS (Travailleur Non salarié)
- Fonds de formation salariés (OPCO)
- Financements publics (État, Région, France Travail...)

**CRÉDIT
D'IMPÔT**

Le crédit d'impôt pour formation du chef d'entreprise

Les dirigeant.e.s d'entreprise peuvent bénéficier, sous certaines conditions, d'un crédit d'impôt relatif aux heures passées en formation.

CALENDRIER DES FORMATIONS

1^{ER} SEMESTRE 2025

Intitulé	Durée	Code	Janvier	Février	Mars	Avril	Mai	Juin	Juillet
PARCOURS - LES ESSENTIELS									
Les essentiels de la création d'entreprise	5 j.	ESSE		10 au 14	17 au 21	31/03 au 4/04	19 au 23	2 au 6 - 16 au 20	30/06 au 4/07
STRUCTURER MON PROJET DE A À Z									
Construire et Conduire un Projet Entrepreneurial	13 j.	CCPE			17/03 au 22/04 - Jury 29/04		26/05 au 30/06 - Jury 8/07		
Se préparer à Créer Reprendre une Entreprise Chartres	35 j.	CRE	17/02 au 4/04 en présentiel						
Se préparer à Créer Reprendre une Entreprise Châteaudun						12/05 au 2/07 en présentiel			
Se préparer à Créer Reprendre une Entreprise Orléans			20/02 au 09/04 en présentiel				14/05 au 4/07 en présentiel		
Se préparer à Créer Reprendre une Entreprise Vendôme				5/03 au 23/04 en présentiel					
PACKS EXPERTISE - "CRÉER OU REPRENDRE UNE ENTREPRISE"									
Optimiser mon organisation, booster mon leadership et maîtriser le pitch de mon entreprise	4 j.	LEAD			10 au 13			2 au 5	
Structurer ma stratégie commerciale pour développer mon chiffre d'affaires	4 j.	MARK	20 au 23			7 au 10			
Prospecter, convaincre et vendre	4 j.	VENT			3 au 6			16 au 19	
Élaborer un plan et des supports de communication efficaces	4 j.	COMM		17 au 20			12 au 15		
Maîtriser la gestion financière pour piloter efficacement mon entreprise	4 j.	GEST	27 au 31	24 au 28	24 au 28	14 au 17	19 au 23	23 au 27	15 au 18
Piloter et faire évoluer sa micro-entreprise	3 j. + jury de certification	CERTI MICRO		10, 11 et 13 Jury 5/03	10, 11 et 13 Jury 1/04	7, 8 et 10 Jury 30/04	12, 13 et 15 Jury 3/06	10, 11 et 16 Jury 1/07	7, 8 et 10 Jury 23/07
					31 mars 1 ^{er} et 3 avril Jury 17/04	22,23 et 25 Jury 13/05	26,27 et 28 Jury 12/06	23,24 et 25 Jury 10/07	
Développer la visibilité d'une entreprise sur les réseaux sociaux	2 j. + jury de certification	CERTI RS	6 et 7 Jury 20/01	3 et 4 Jury 18/02	3 et 4 Jury 18/03	31 mars et 1 ^{er} avril Jury 17/04	5 et 6 Jury 20/05	2 et 3 Jury 17/06	3 et 4 Jury 18/07
					17 et 18 Jury 2/04	15 et 17 Jury 2/05	19 et 20 Jury 4/06	23 et 24 Jury 7/07	
PARCOURS SECTORIELS									
Ouvrir et sécuriser mon commerce	7 j.	ESSE - C			17 au 25				30/06 au 8/07
Monter mon projet d'hébergement touristique	7 j.	ESSE - T			17 au 25				30/06 au 8/07

Ouverture des sessions en présentiel sous réserve d'un nombre minimal de stagiaires

Formation en présentiel à Orléans Formation en présentiel à Blois Formation en distanciel

RÉUSSISSEZ LA CRÉATION DE VOTRE ENTREPRISE AVEC BGE TERRES DE LOIRE !



Quels que soient votre projet
et votre profil,
préparez votre lancement,
développez votre aisance commerciale,
vos outils de gestion quotidiens
et renforcez vos compétences
entrepreneuriales.

LES TRÈS BONNES 10 RAISONS DE CHOISIR BGE...

1 # Investissement durable

Acquérir des compétences entrepreneuriales transversales est un facteur clé pour créer une entreprise et réussir sachant que le succès d'une TPE repose très fort sur la capacité du chef d'entreprise à assumer son rôle à 360°. Il est le commercial, le producteur, le gestionnaire, le décideur, le manager...

2 # Qualité & expertise

BGE est un organisme de formation spécialisé en création d'entreprise depuis plus de 40 ans. Toutes les structures BGE bénéficient du label



3 # Expérience

Des formateurs spécialisés et rigoureusement sélectionnés.

4 # Sur-mesure

L'accompagnement et la formation sont personnalisés pour s'adapter à votre réalité et vos besoins (présentiel / distanciel, court / long, individuel / collectif, synchrone / asynchrone...).

5 # Compétences reconnues

Parce que certifier vos acquis contribue à la sécurisation de votre parcours professionnel, BGE propose une gamme de certifications couvrant l'ensemble du chemin entrepreneurial.

6 # Accompagnement dans la durée et en proximité

Les conseillers-formateurs de BGE sont à vos côtés tout au long de votre parcours : en amont de la réflexion, pour accompagner la création, en aval pour sécuriser et développer votre activité), sur 11 lieux d'accueil...

7 # Accès à des réseaux

Parce qu'il est important de bien savoir s'entourer, BGE vous fait bénéficier de ses réseaux d'entrepreneurs et de partenaires (experts, financeurs...) et vous ouvre la porte de ses clubs de chefs d'entreprise pour échanger entre pairs.

8 # Financement attractif

La plupart des prestations de services BGE sont éligibles à des solutions de prise en charge financière : CPF, fonds de formation de dirigeants (FAF) ou des salariés (OPCO)... Notre équipe vous accompagne dans les demandes administratives pour les obtenir.

9 # Résultats

Être accompagné par un professionnel favorise la pérennité de son entreprise (75 % à 85 % de pérennité à 3 ans pour les entreprises créées après un accompagnement par BGE, contre 60 % à 65 % pour la moyenne nationale).

10 # Satisfaction de ceux qui ont testé

84 % de satisfaction sur les parcours longs.
91,4 % de satisfaction sur les parcours courts.



TERRES DE LOIRE

Appui aux entrepreneurs

formation@bge-terresde Loire.fr

T. 02 18 88 93 54

POUR EN SAVOIR PLUS :
WWW.BGE-TERREDELOIRE.FR



BGE Terres de Loire est certifié
pour ses actions de formation professionnelle.

