

# Les Essentiels de la Création d'entreprise

Code ESSE

## OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Décrire le parcours de création d'une entreprise.
- Identifier les acteurs ressources de l'entrepreneuriat, les aides, les outils nécessaires à la construction de votre projet.
- Décrire vos capacités et aptitudes à devenir dirigeant d'une entreprise, votre posture entrepreneuriale.
- Identifier le potentiel de votre projet, ses atouts, les points de vigilance, les contraintes et opportunités qui y sont liées.

Compétence(s) concernée(s) du référentiel Entrepreneur BGE :

- Mesurer l'adéquation personne-projet
- Réaliser une étude de marché
- Concevoir une stratégie commerciale
- Choisir des outils de communication
- Établir un prévisionnel financier
- Choisir le statut juridique de l'entreprise

## PROGRAMME

### Le parcours et l'environnement de la création d'une entreprise

- Décrire les étapes clés du processus de création, y compris la phase de test.
- Identifier l'écosystème d'accompagnement (acteurs, dispositif d'aides).
- Décrire les différences fondamentales entre salariat et entrepreneuriat.

### La posture du (de la) chef(fe) d'entreprise

- Identifier vos motivations et formuler des arguments convaincants.
- Décrire votre profil entrepreneurial (aptitudes et compétences).

### Votre projet : structuration et vision

- Apprendre à présenter votre projet et à construire votre pitch.
- Challenger la pertinence de votre offre de produits ou services.
- Diagnostiquer votre projet (atouts, fragilité, contraintes et opportunités).
- Définir un cap et dresser une feuille de route initiale.
- Élaborer un premier listing pour créer votre réseau.

### Marché et stratégie marketing

- Définir les contours et l'importance de l'étude de marché.
- Appréhender les bases du marketing (4P, ciblage clients, plan d'actions) et découvrir les leviers du webmarketing pour la commercialisation.

### Stratégie de communication

- Percevoir les enjeux de la communication (y compris digitale).
- Décrire la méthode d'élaboration d'un plan de communication.

### Aspects juridiques, financiers et administratifs

- Identifier les formes juridiques (SARL, SAS, EI, micro) et leurs incidences fiscales/sociales.
- Décrire les enjeux assurantiels et le concept d'entrepreneuriat salarié.
- Vous familiariser avec le modèle économique, le pilotage financier et la comptabilité simple.
- Établir une première projection de chiffre d'affaires et repérer les sources de financement.
- Identifier les démarches d'immatriculation.



Collectif



Distanciel



### Public

Porteurs d'une envie ou d'un projet de création d'entreprise. Personnes ayant immatriculé sans préparation.



### Prérequis

Cette formation ne nécessite pas de prérequis.



### Durée de la formation

5 jours / 35 heures



### Dates et lieux de la formation

Contactez le service formation ou consultez notre site Internet pour connaître les prochaines dates.



### Délais d'accès à la formation

Prévoyez un minimum d'un mois pour accéder à la formation. Sous réserve du nombre d'inscrits, d'acceptation et de la prise en charge du financement.



### Formateurs

Experts de la création et du développement des entreprises, avec un savoir-faire pédagogique reconnu et validé.



### Accessibilité

Pour toute situation de handicap, contactez le référent handicap : Alain Bintsamou [alain.bintsamou@bge-terresdeloire.fr](mailto:alain.bintsamou@bge-terresdeloire.fr)  
Nos sessions sont accessibles aux personnes à mobilité réduite.



### Tarif

690 euros



### Autres financements

Nous contacter pour connaître les modalités de prise en charge et ou obtenir un devis.

4,47/5

Source  
questionnaire  
BGE

Pour en savoir plus, contactez-nous !

BGE Terres de Loire 29, rue des Montées 45100 Orléans ✉ [formation@bge-terresdeloire.fr](mailto:formation@bge-terresdeloire.fr) ☎ 02 18 88 93 54

Numéro Activité Formation BGE Terres de Loire : 244 502 73 445

## Les Essentiels de la Création d'entreprise (suite)

Code ESSE

### MÉTHODES / MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- Approche pédagogique qui associe apports théoriques et dynamique de groupe, réflexion partagée et la confrontation d'expériences
- Exercices pratiques et études de cas pour s'entraîner concrètement dans l'acquisition de compétences entrepreneuriales

### MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Réalisation d'un quiz en fin de formation
- Évaluation formative des mises en situation et études de cas.



Collectif



Distanciel



#### Public

Porteurs d'une envie ou d'un projet de création d'entreprise. Personnes ayant immatriculé sans préparation.



#### Prérequis

Cette formation ne nécessite pas de prérequis.



#### Durée de la formation

5 jours / 35 heures



#### Dates et lieux de la formation

Contactez le service formation ou consultez notre site Internet pour connaître les prochaines dates.



#### Délais d'accès à la formation

Prévoyez un minimum d'un mois pour accéder à la formation. Sous réserve du nombre d'inscrits, d'acceptation et de la prise en charge du financement.



#### Formateurs

Experts de la création et du développement des entreprises, avec un savoir-faire pédagogique reconnu et validé.



#### Accessibilité

Pour toute situation de handicap, contactez le référent handicap : Alain Bintsamou [alain.bintsamou@bge-terresdeloire.fr](mailto:alain.bintsamou@bge-terresdeloire.fr)  
Nos sessions sont accessibles aux personnes à mobilité réduite.



#### Tarif

690 euros



#### Autres financements

Nous contacter pour connaître les modalités de prise en charge et ou obtenir un devis.

Pour en savoir plus, contactez-nous !

BGE Terres de Loire 29, rue des Montées 45100 Orléans  [formation@bge-terresdeloire.fr](mailto:formation@bge-terresdeloire.fr)  02 18 88 93 54

Numéro Activité Formation BGE Terres de Loire : 244 502 73 445