

# ME FORMER POUR CRÉER MON ENTREPRISE

## PROGRAMME 2024




### RÉUSSISSEZ LA CRÉATION DE VOTRE ENTREPRISE AVEC BGE !

Quels que soient votre projet et votre profil, préparez votre lancement, développez votre aisance commerciale, vos outils de gestion quotidiens et renforcez vos compétences entrepreneuriales.

Code	Durée	Intitulé	Janvier	Février	Mars	Avril	Mai	Juin	Juillet	Sept.	Octobre	Nov.	Déc.
<b>BOOSTER MON LEADERSHIP ET MON ORGANISATION</b>													
PDD1	1 j.	Booster mon leadership pour conduire ma future entreprise		2		5		3		24		15	
PDD2	1 j.	Gérer mes priorités et mon temps en tant que futur(e) chef(fe) d'entreprise	26		22		31		3		3		13
COM 3	2 j.	Pitcher avec brio ma future entreprise !	23 et 24		27 et 28			12 et 13		26 et 27		26 et 27	
<b>PILOTER ET DÉVELOPPER MA MICRO-ENTREPRISE</b>													
CGJ1	2 j.	Gérer ma future micro-entreprise	16 et 17		11 et 12		14 et 15		2 et 3		1 et 2	18 et 19	10 et 11
<b>GÉRER MA COMPTABILITÉ ET MA TRÉSORERIE</b>													
CGJ2	2 j.	Les bases de la comptabilité et de la gestion d'entreprise	22 et 23		18 et 19			13 et 14		5 et 6	23 et 24	14 et 15	
CGJ3	2 j.	Bien définir mes prix de vente pour être rentable	18 et 19		21 et 22			17 et 18		17 et 18		4 et 5	
CGJ4	2 j.	Piloter la performance financière et commerciale de ma future entreprise		28 et 29		2 et 3		25 et 26			8 et 9		16 et 17
CGJ5	2 j.	Gérer la trésorerie de ma future entreprise		13 et 14		10 et 11		4 et 5			14 et 15		3 et 4
<b>ÊTRE VISIBLE SUR LE WEB</b>													
DIG1*	2 j.	Développer la réputation de ma future entreprise sur les réseaux sociaux	29 et 30		28 et 29		15 et 16			3 et 4	16 et 17		
Pass digital 1*	1 j.	Placer ma future entreprise en tête des moteurs de recherche		1		15		18		9		5	
Pass digital 2*	1 j.	Facebook : créer la page de ma future entreprise et trouver des clients		2		16		19		10		6	
Pass digital 3*	1 j.	LinkedIn : créer la page de ma future entreprise et trouver des clients		5		17		20		11		7	
Pass digital 4*	1 j.	Instagram : créer la page de ma future entreprise et trouver des clients		6		18		21		12		8	
DIG3*	1 j.	Référencer avec efficience mon futur site web	25			4			5		9		12
DIG4*	1 j.	Créer mon futur site vitrine	19			12		28			22		6
<b>MIEUX COMMUNIQUER</b>													
COM1	2 j.	Définir le plan de communication de ma future entreprise	10 et 11		4 et 5		23 et 24		4 et 5		10 et 11		4 et 5
COM2	2 j.	Élaborer les supports de communication de ma future entreprise		8 et 9		11 et 12		10 et 11		18 et 19		13 et 14	
<b>DÉVELOPPER MES VENTES</b>													
CMK1	2j.	Structurer ma stratégie commerciale : que vendre ? à qui ? comment ?		12 et 13	26 et 27			6 et 7		12 et 13		19 et 20	
CMK2	2j.	Préparer mon plan d'actions commerciales		14 et 15		3 et 4		11 et 12			3 et 4		18 et 19
CMK3	2j.	Organiser ma prospection clients		19 et 20		18 et 19		26 et 27		19 et 20		21 et 22	
CMK4	2j.	Négocier et convaincre	24 et 25		12 et 13		30 et 31			4 et 5		28 et 29	
CMK5	1j.	Entretenir la relation client pour mieux vendre	29		18		28		1		7		2
DIG2*	2j.	Vendre sur internet		21 et 22		25 et 26		5 et 6		16 et 17		12 et 13	

Formation en présentiel à Orléans - Chartres - Blois - Formation en présentiel à Pithiviers - Formation en distanciel  
 Ouverture des sessions en présentiel sous réserve d'un nombre minimal de stagiaires - \*Non éligible CPF

Code	Durée	Intitulé	Janvier	Février	Mars	Avril	Mai	Juin	Juillet	Sept.	Octobre	Nov.	Déc.
<b>AMÉLIORER MON IMPACT</b>													
RD1*	1 j.	Mettre en place une démarche RSE au sein de ma future entreprise			1		14				18		
<b>GÉRER MES RESSOURCES HUMAINES</b>													
RH1	2 j.	Me préparer à recruter un salarié		26 et 27			21 et 22					27 et 28	
<b>ME FORMER DANS MON SECTEUR</b>													
<b>Tourisme</b>													
SCT1*	3 j.	Monter mon projet d'hébergement touristique	22, 29 janv. et 19 fév.		18, 25 mars et 15 avril		27 mai et 3, 24 juin			9, 16 sept. et 14 octobre		18, 25 nov. et 16 déc.	
<b>Formation professionnelle</b>													
SCT2*	2 j.	Concevoir et animer une formation, en présentiel et en distanciel			14 et 21 à Orléans						16 et 23 à Orléans		
<b>Commerce</b>													
CMK5	1 j.	Entretenir la relation client pour mieux vendre	29		18		28		1		7		2
CMK6	1 j.	Merchandising et agencement du point de vente	15			2		24		16		18	
CMK8	1 j.	Utiliser le phygital pour développer mes futures ventes		5			13				21		9
CGJ7	2 j.	Réglementation et gestion du commerce	8 et 9		25 et 26				8 et 9	23 et 24		25 et 26	
RD2*	1 j.	Coopérer et améliorer l'impact de ma future entreprise		19				10		30			16
<b>MON PROJET DE FORMATION DE A À Z</b>													
45 à 60 j.	Se préparer à créer ou reprendre une entreprise		du 1 <sup>er</sup> fév. au 25 avril à Dreux				du 9 sept. au 3 déc. à Dreux						
			du 20 fév. au 21 mai à Orléans				du 12 sept. au 6 déc. à Châteaudun						
			du 27 fév. au 28 mai à Vendôme				du 12 sept. au 6 déc. à Orléans						
			du 7 mars au 6 juin à Chartres				du 19 sept. au 13 déc. à Chartres						
			du 3 avril au 2 juillet à Nogent-le-Rotrou				du 23 sept. au 17 déc. à Blois						
			du 15 avril au 31 mai à Blois										
91 h.	Construire et Conduire un Projet Entrepreneurial (Formation certifiante)		du 13 mai au 25 juin				du 27 mai au 5 juillet à Orléans						
							du 14 oct. au 22 nov. à Chartres						
							du 4 nov. au 13 déc.						
40 h.	Visa Pro Numérique (sur Vendôme uniquement)		12, 13, 19, 20		8, 9, 15, 16		3, 4, 10, 11		9, 10, 16, 17		18, 19, 25, 26		





Que vous soyez salarié(e), indépendant(e), demandeur(se) d'emploi, de nombreux dispositifs peuvent vous permettre de financer vos formations (partiellement ou totalement). Notre équipe définira avec vous, au vu de votre situation, les modalités de financement envisageables et vous accompagnera dans toutes les démarches à effectuer.



- Vous hésitez entre plusieurs formations ?
  - Vous souhaitez concevoir un parcours sur mesure ?
  - Vous avez besoin de détails sur le déroulement des formations ?
- Notre équipe est à votre écoute pour répondre à toutes vos questions.

**SERVICE FORMATION BGE TERRES DE LOIRE 29, rue des Montées 45100 Orléans**  
**formation@bge-terresdeloire.fr - T. 02 18 88 93 54 - www.bge-terresdeloire.fr**

Suivez-nous !  



BGE Loiret, Loir-et-Cher & Eure-et-Loir sont certifiés Qualiopi pour leurs actions de formation professionnelle.