

## DÉVELOPPER MES VENTES

## Vendre sur internet

Code DIG2

## MDD 5



Collectif



Distanciel

## OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Comprendre les enjeux d'une présence sur le web
- Élaborer une stratégie commerciale sur le web pour développer les ventes
- Choisir une solution de site adaptée pour vendre en ligne
- Assurer sa présence sur le web au travers d'un site e-commerce

Compétence(s) concernée(s) du référentiel Entrepreneur BGE :

- Concevoir une stratégie digitale

## PROGRAMME

## Identifier les enjeux et solutions du web marketing

- Connaître les spécificités de consommation sur internet et repérer les comportements d'achat des internautes
- Identifier les solutions et formats de commercialisation sur internet :
  - Le site marchand
  - Les canaux de vente phygitaux (e-résa, click and collect...)
- Repérer les pratiques concurrentielles sur mon marché

## Décliner une stratégie commerciale sur le web

- Identifier les solutions de commercialisation web en cohérence avec ma cible
- Choisir les actions de commercialisation et de communication spécifiques à déployer

## Maîtriser les principes de création d'un site e-commerce

- Définir les concepts d'adresse internet, d'adresse IP et URL, de système DNS, et de réservation d'un nom de domaine
- Identifier le rôle de l'hébergeur et la procédure d'ouverture d'un site
- S'initier aux outils de la création d'un site internet
- Se familiariser avec le langage HTML
- Établir un comparatif des différents CMS
- Exporter une base de données

## Optimiser le site

- Utiliser une solution gratuite pour optimiser ses images
- Découvrir les modules complémentaires disponibles dans les CMS

## Intégrer les différents types de contenus

- Créer un formulaire de contact
- Créer son catalogue de produits : familles produits, caractéristiques...

## Actualiser et animer votre site internet

- Sécuriser le site internet
- Actualiser les contenus
- Créer du lien avec les clients

## MÉTHODES / MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- Cas concrets
- Mises en situation, exercices participatifs
- Echanges d'expériences
- Conseils personnalisés

4,2/5

SOURCE  
QUESTIONNAIRE  
BGE

## Public

- Créateurs/repreneurs d'entreprise
- Chef d'entreprise, salariés
- Demandeurs d'emploi



## Prérequis

- Savoir de base en informatique
- Disposer d'un ordinateur



## Durée de la formation

2 jours / 14 heures



## Dates et lieux de la formation

Contactez le service formation ou consultez notre site Internet pour connaître les prochaines dates.



## Délais d'accès à la formation

Prévoyez un minimum d'un mois pour accéder à la formation. Sous réserve du nombre d'inscrits, d'acceptation et de la prise en charge du financement.



## Formateurs

Experts de la création et du développement des entreprises, avec un savoir-faire pédagogique reconnu et validé.



## Accessibilité

Session accessible aux personnes à mobilité réduite. Pour toute autre situation de handicap, contactez le service formation.



## Tarif

560 euros



## Autres financements

Nous contacter pour connaître les modalités de prise en charge et ou obtenir un devis.

Pour en savoir plus, contactez-nous !

BGE Terres de Loire 29, rue des Montées 45100 Orléans  [formation@bge-terresdeloire.fr](mailto:formation@bge-terresdeloire.fr)  02 18 88 93 54

## DÉVELOPPER MES VENTES

## Vendre sur internet (suite)

Code DIG2

## PROGRAMME (SUITE)

## MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Évaluation et/ou auto-évaluation des compétences acquises en fin de formation
- Attestation

## MDD 5



Collectif



Distanciel

 **Public**

- Créateurs/repreneurs d'entreprise
- Chef d'entreprise, salariés
- Demandeurs d'emploi

 **Prérequis**

- Savoir de base en informatique
- Disposer d'un ordinateur

 **Durée de la formation**  
2 jours / 14 heures

 **Dates et lieux de la formation**

Contactez le service formation ou consultez notre site Internet pour connaître les prochaines dates.

 **Délais d'accès à la formation**

Prévoyez un minimum d'un mois pour accéder à la formation. Sous réserve du nombre d'inscrits, d'acceptation et de la prise en charge du financement.

 **Formateurs**

Experts de la création et du développement des entreprises, avec un savoir-faire pédagogique reconnu et validé.

 **Accessibilité**

Session accessible aux personnes à mobilité réduite. Pour toute autre situation de handicap, contactez le service formation.

 **Tarif**  
560 euros

 **Autres financements**

Nous contacter pour connaître les modalités de prise en charge et ou obtenir un devis.

**Pour en savoir plus, contactez-nous !**

BGE Terres de Loire 29, rue des Montées 45100 Orléans  [formation@bge-terresdeloire.fr](mailto:formation@bge-terresdeloire.fr)  02 18 88 93 54