

ME FORMER DANS MON SECTEUR D'ACTIVITÉ

Merchandising et agencement du point de vente

Code CMK6

OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Agencer son point de vente
- Mettre en avant les produits

Compétence(s) concernée(s) du référentiel Entrepreneur BGE :

- Déployer la stratégie de distribution via la vente directe

PROGRAMME

Agencer et entretenir l'attractivité d'un lieu d'accueil

- Choisir un emplacement pertinent
- Organiser une unité de vente selon la configuration du lieu (boutique, corner, comptoir ambulant) :
 - Espace de vente, de stockage
 - Choix du mobilier et du design
 - Agencer une vitrine attractive pour le client
- Proposer une ambiance et une expérience client cohérente et adaptée à la stratégie commerciale
- Réaliser la signalétique : affichages divers, prix,...
- Analyser et maintenir l'attractivité du lieu de vente

Mettre en avant les produits

- Assurer la cohérence de l'offre et des besoins du client
- Définir et appliquer les règles de la mise en rayon
- Réaliser des actions promotionnelles : choix de l'action, mesure et analyse
- Mettre en place des indicateurs de suivis commerciaux pour mesurer l'impact des actions

MÉTHODES / MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- Apports théoriques et mises en situation individuelle et collective
- Mise en pratique applicative, avec debriefing collectif et partage des bonnes pratiques

MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Auto-évaluation des compétences acquises en fin de formation
- Attestation de formation

NOUVEAU
PROGRAMME

Collectif



Distanciel

**Public**

- Créateurs/repreneurs d'entreprise
- Chef d'entreprise, salariés
- Demandeurs d'emploi

**Prérequis**

Conduire un projet entrepreneurial, en phase de test ou de démarrage
Avoir défini au préalable une stratégie commerciale.

**Durée de la formation**

1 jour / 7 heures

**Dates et lieux de la formation**

Contactez le service formation ou consultez notre site Internet pour connaître les prochaines dates.

**Délais d'accès à la formation**

Prévoyez un minimum d'un mois pour accéder à la formation.
Sous réserve du nombre d'inscrits, d'acceptation et de la prise en charge du financement.

**Formateurs**

Experts de la création et du développement des entreprises, avec un savoir-faire pédagogique reconnu et validé.

**Accessibilité**

Session accessible aux personnes à mobilité réduite.
Pour toute autre situation de handicap, contactez le service formation.

**Tarif**

280 euros

**Autres financements**

Nous contacter pour connaître les modalités de prise en charge et ou obtenir un devis.

Pour en savoir plus, contactez-nous !

BGE Terres de Loire 29, rue des Montées 45100 Orléans ✉ formation@bge-terresdeloire.fr ☎ 02 18 88 93 54L'amovible
BOUTIQUE • INCUBATEUR COMMERCIAL

Appui aux entrepreneurs