

ME FORMER DANS MON SECTEUR D'ACTIVITÉ

Merchandising et agencement du point de vente

Code CMK6



Collectif



Distanciel

OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Agencer son point de vente
- Mettre en avant les produits

Compétence(s) concernée(s) du référentiel Entrepreneur BGE :

- Déployer la stratégie de distribution via la vente directe

PROGRAMME

Agencer et entretenir l'attractivité d'un lieu d'accueil

- Choisir un emplacement pertinent
- Organiser une unité de vente selon la configuration du lieu (boutique, corner, comptoir ambulants) :
 - Espace de vente, de stockage
 - Choix du mobilier et du design
 - Agencer une vitrine attractive pour le client
- Proposer une ambiance et une expérience client cohérente et adaptée à la stratégie commerciale
- Réaliser la signalétique : affichages divers, prix,...
- Analyser et maintenir l'attractivité du lieu de vente

Mettre en avant les produits

- Assurer la cohérence de l'offre et des besoins du client
- Définir et appliquer les règles de la mise en rayon
- Réaliser des actions promotionnelles : choix de l'action, mesure et analyse
- Mettre en place des indicateurs de suivis commerciaux pour mesurer l'impact des actions

MÉTHODES / MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- Apports théoriques et mises en situation individuelle et collective
- Mise en pratique applicative, avec debriefing collectif et partage des bonnes pratiques

MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Auto-évaluation des compétences acquises en fin de formation
- Attestation de formation

NOUVEAU
PROGRAMME



Public

- Créateurs/repreneurs d'entreprise
- Chef d'entreprise, salariés
- Demandeurs d'emploi



Prérequis

Conduire un projet entrepreneurial, en phase de test ou de démarrage
Avoir défini au préalable une stratégie commerciale.



Durée de la formation

1 jour / 7 heures



Dates et lieux de la formation

Contactez le service formation ou consultez notre site Internet pour connaître les prochaines dates.



Délais d'accès à la formation

Prévoyez un minimum d'un mois pour accéder à la formation. Sous réserve du nombre d'inscrits, d'acceptation et de la prise en charge du financement.



Formateurs

Experts de la création et du développement des entreprises, avec un savoir-faire pédagogique reconnu et validé.



Accessibilité

Session accessible aux personnes à mobilité réduite. Pour toute autre situation de handicap, contactez le service formation.



Tarif

280 euros



Autres financements



Nous contacter pour connaître les modalités de prise en charge et ou obtenir un devis.

Pour en savoir plus, contactez-nous !

BGE Terres de Loire 29, rue des Montées 45100 Orléans [✉ formation@bge-terresdeloire.fr](mailto:formation@bge-terresdeloire.fr) [☎ 02 18 88 93 54](tel:0218889354)

L'amovible
BOUTIQUE • INCUBATEUR COMMERCIAL

BGE
TERRES DE LOIRE
Appui aux entrepreneurs