

## DÉVELOPPER MES VENTES

## Préparer mon plan d'actions commerciales

Code CMK2

## OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Connaître les enjeux et étapes du Plan d'Actions Commerciales (PAC)
- Construire et déployer votre plan d'actions commerciales (PAC)
- Préparer l'état des lieux de l'activité

Compétence(s) concernée(s) du référentiel Entrepreneur BGE :

- Concevoir une stratégie commerciale

NOUVEAU  
PROGRAMME

## PROGRAMME

**Connaître la démarche générale du plan d'actions commerciales**

- Analyser les forces et les faiblesses de l'entreprise
- Maîtriser les étapes du PAC
- Identifier des outils adaptés pour le préparer et formaliser le PAC
- Identifier les types d'actions commerciales

**Définir la stratégie de l'entreprise et les objectifs**

- Analyser et segmenter le marché
- Fixer des objectifs cohérents avec le positionnement de l'entreprise
- Prendre en compte les ressources nécessaires au PAC
- Effectuer une veille concurrentielle

**Construire votre plan d'actions commerciales**

- Se fixer des objectifs cohérents avec votre positionnement
- Planifier vos actions et leur temporalité
- Formaliser et présenter votre plan d'actions commerciales

**Analyser les retombées de votre plan d'actions commerciales**

- Identifier les retombées attendues et mesurer les écarts
- Identifier les mesures correctives possibles

## MÉTHODES / MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- Alternance d'apports théoriques, d'échanges d'expériences et de mises en situations
- Exercices pratiques et analyse de situations professionnelles

## MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Auto-évaluation des compétences acquises en fin de formation
- Attestation de formation



Collectif



Présentiel



Distanciel

**Public**

- Créateurs/repreneurs d'entreprise
- Chef d'entreprise, salariés
- Demandeurs d'emploi

**Prérequis**

Cette formation ne nécessite pas de prérequis.

**Durée de la formation**

2 jours / 14 heures

**Dates et lieux de la formation**

Contactez le service formation ou consultez notre site Internet pour connaître les prochaines dates.

**Délais d'accès à la formation**

Prévoyez un minimum d'un mois pour accéder à la formation. Sous réserve du nombre d'inscrits, d'acceptation et de la prise en charge du financement.

**Formateurs**

Experts de la création et du développement des entreprises, avec un savoir-faire pédagogique reconnu et validé.

**Accessibilité**

Session accessible aux personnes à mobilité réduite. Pour toute autre situation de handicap, contactez le service formation.

**Tarif**

560 euros

**Autres financements**

Nous contacter pour connaître les modalités de prise en charge et ou obtenir un devis.

Pour en savoir plus, contactez-nous !

BGE Terres de Loire 29, rue des Montées 45100 Orléans [formation@bge-terresdeloire.fr](mailto:formation@bge-terresdeloire.fr) 02 18 88 93 54